

Die RESiQ AG ist ein zukunftsorientiertes Unternehmen, dass sich auf innovative Lösungen im Bereich der Photovoltaik spezialisiert hat. Unser Ziel ist es, den wirtschaftlichen Umgang mit nachhaltigen Ressourcen zu fördern und unsere Kunden und Partner für eine klimaneutrale Zukunft zu begeistern.

Wenn du es gewohnt bist, pflichtbewusst und selbstständig zu arbeiten, bist du genau richtig für die Position als

Vertriebsspezialist: in für Photovoltaikanlagen 100%

Deine Aufgaben:

- Kundenberatung (Privat- & Gewerbekunden)
- Erstellung von massgeschneiderten Energiekonzepten
- Angebotserstellung mit der Unterstützung des Verkaufssupportes
- Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen (z.B. Architekten & Fachplaner)

Dein Profil:

- Erfahrung im Verkauf von Photovoltaikanlagen
- Organisationstalent und Teamplayer mit hoher Eigenverantwortung
- Initiativ und leistungsorientiert mit einem Gespür für die Bedürfnisse der Kunden
- Fahrausweis Kategorie B

Das bieten wir dir:

- Ein motiviertes Team, das sich gegenseitig unterstützt und mit Begeisterung und Freude die Projekte unserer Kunden und Partner umsetzt
- Spannende und anspruchsvolle Projekte mit einem vielseitigen und herausfordernden Aufgabenbereich.
- Möglichkeiten zur Weiterentwicklung und Weiterbildung.
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen mit flachen Hierarchien.

Haben wir dein Interesse geweckt? Für weitere Fragen kannst du dich direkt an David Brenn unter der Nummer 034 420 11 15 wenden.

Sende deine Bewerbungsunterlagen an: services@resiq.ch. Wir freuen uns auf deine Kontaktaufnahme!